

**OTP Kiemelt- és Lojalitási Jutalékok**

Számlacsomag	Szerzési jutalék bankszámlanyitás (ügyletszerzés) esetén új ügyfeles számlanyitás esetén	Komplex értékesítési mutató
Bázis számlacsomag	800	1
Junior számla	800	1
OTP SIMPLE számlacsomag	800	1

Jövedelem	Szerzési jutalék 'Ügyfélszerzés és jövedelemszerzés' esetén	Komplex értékesítési mutató
100 000 Ft jövedelem alatt	2 400	2
100 000 - 250 000 Ft közötti jövedelem	4 000	2
250 000 - 350 000 Ft közötti jövedelem	6 400	2
350 000 - 500 000 Ft közötti jövedelem	9 600	2
500 000 Ft feletti jövedelem	14 400	2

Jövedelem	Szerzési jutalék 'Ügyfélszerzés és kiemelt jövedelemszerzés' esetén ( minimum 2 db. Külső szolgáltatótól indított csoportos beszedési megbízás értékesítése esetén)	Komplex értékesítési mutató
100 000 Ft jövedelem alatt	3 200	3
100 000 - 250 000 Ft közötti jövedelem	5 600	
250 000 - 350 000 Ft közötti jövedelem	8 000	
350 000 - 500 000 Ft közötti jövedelem	11 200	
500 000 Ft feletti jövedelem	16 000	

Folyószámlahitel	Szerzési jutalék OTP Lakossági folyószámlahitel közvetítése esetén: ( folyószámlahitel szerződés kötése esetén)	Komplex értékesítési mutató
Rendszeres jóváírás fedezete melletti	800	1

Hitelkártya	Szerzési jutalék OTP Lakossági hitelkártya közvetítése esetén ( hitelkártya igénylés jóváhagyása esetén)	Komplex értékesítési mutató
American Express Blue hitelkártya - főkártya	4 800	1
American Express Blue hitelkártya - társzártya	3 200	1

**Komplex Értékesítési Mutatón alapuló Lojalitás bónusz elszámolása**

A Komplex Értékesítési Mutató (továbbiakban KÉM) az egyes, Megbízott által közvetített ügyfeleken elért elemértékek összessége. A Komplex elemérték az egy ügyfél részére értékesített, adott terméktípusra vetített érték, amelyet az alábbi táblázat mutat. A KÉM tehát megmutatja a Megbízott egy ügyfél részére történő értékesítés teljes körűségének mértékét, fokát.

Komplex elem érték	Lojalitási bónusz mértéke
1	0 Ft
2	0 Ft
3	24 000 Ft
4 és több	32 000 Ft

A lojalitási bónusz mértéke az egy ügyfélnek egyidejűleg értékesített termékek típusától és számától függ. Minden, egyazon ügyfél részére értékesített terméktípus összességében a Megbízott az alábbi táblázatban foglalt komplex elemérték szerinti bónusz mértéket fizeti.

A lojalitási bónusz elszámolása a Komplex mutató elemeit alkotó termékek, ÁEF-ben foglalt jutalékfizetési feltételeinek teljesülésekor válik esedékessé. A lojalitási bónusz elszámolása havonta történik.

Lojalitási bónusz visszairása

Amennyiben a számlanyitás hónapját követő hat hónapon belül a lojalitási bónusz bármely eleme vonatkozásában jutalék visszairás következik be, akkor a lojalitási bónusz összesített elemértéke a visszairásra került elem(ek) értékével csökken és az így csökkentett új komplex elemértékre módosul a lojalitási bónusz összege, azaz a már kifizetett lojalitási bónusz és a csökkentet bónuszszáv közötti különbség összegét a Megbízott - jóváíró számla kiállításával - a Megbízók részére köteles visszatéríteni. A visszatérítésre vonatkozó vizsgálatot a Megbízó a számlanyitás hónapját követő hat hónap múlva végzi el és a visszatérítés összegéről a Megbízó a Megbízottat tájékoztatja.

Budapest, 2017		
	Megbízó	Megbízott