

Feladó: Ozsvár Éva [Ozsvar.Eva@oc.hu]
Küldve: kedd 2020. március 3 9:21
Tárgy: HC Központ Hírlevél_HITELKIVÁLTÁS
Melléletek: HITELKIVÁLTÁS_ügyfél megszólítás.docx; HC Központ_hitelkiváltás-telefonos script.docx



*Kedves Partnerek, a hitelezésben aktuális **ügyletszerzési lehetőségre** hívjuk fel a figyelmeteket, használjátok eredményesen! →*

HITELKIVÁLTÁS

– eszköz **új értékesítésre**, meglévő **ügyfeleid megtartására**, elégedettségük növelésére

Hittel rendelkező ügyfeleid számára **kiemelkedő lehetőséget** teremtett az **alacsony kamatkörnyezet**, a lakossági hitelezés területén zajló jelentős **banki verseny**, valamint az aktuális **hitelkiváltó felhívások**.

Legyen szó akár személyi kölcsönről, akár lakáscélú/szabadfelhasználású jelzáloghitelekről, a kiváltással **ügyfeleid jelentős összeget takaríthatnak meg**, ráadásul egy **biztonságosabb konstrukcióhoz juthatnak** a segítségeddel – **gondoskodj róla, hogy erről téled értesüljenek, most szükséges proaktívnak lenni!**

Rajtad keresztül elérhető a **kedvező, fix kamatozást**, tervezhetőséget biztosító **banki ajánlatok teljes palettája**, amelyhez több banki partnerünknel tartozik **egyszerűsített hitelkiváltó folyamat**.

Megéri felhívni az ügyfelek figyelmét erre lehetőségre és megmutatni, hogy **akár a 3évvvel ezelőtt felvett drágább hitelt is lehet egy biztonságosabb és olcsóbb verzióra cserélni**. Kiemelendő, hogy a lakáshitelek átlagos évesített kamatlába 7-8éve még 10 százalék felett volt, 2019-ben pedig már nem érte el az 5 százalékot – ők spórolhatnak a legtöbbet. Ez egy tízmillió forintos lakáshitelnél - húszéves futamidővel számolva - **több millió forintos különbséget jelent a teljes hiteldíjnál, több tízezer forintos csökkenést a törlesztőnél**. Hasonló léptékű változás zajlott le a **személyi kölcsönök** esetében is a **tartozás rendező konstrukciók** által.

Az ügyfeleitek a **legjobb megoldást** érhetik el **stresszmentesen**, a **ti szakmai segítségetekkel** és ügyintézésetekkel, az elérhető **banki ajánlatok professzionális összehasonlításával, kiértékelésével**.

Jó gyakorlatok:

1. **Szólítsd meg az érintett ügyfeleidet** a témában! **Publikáld a lehetőséget** a social media felületein!
2. Készíts **alternatív ajánlatot** az utolsó tartozás kimutatása alapján (ehhez még nincs szükség a fennálló tartozás igazolás kikérésére sem!)
3. Használd az **egyszerű hitelkiváltó folyamatokat** banki partnereinknél!
4. Az esetek többségében jelentős összeget spóroltál az ügyfélnek! Ez lehetőség a **keresztértékesítésre, ajánlás** kérésre.

Eszköz: (mellékelve!) kiküldhető, és social media felületeken publikálható **ügyféllevél**, ajánlott **script** a telefonos megkereséshez

Fontos: Ennél az ügyfélkörnél **nincs szükség igény felkeltésre, csak pro aktivitásra és gyorsaságra!** Így biztosíthatod, hogy nem önállóan/más partnerrel lesznek ezek az ügyletek elintézve.

Elérés H.I.R.-ben, közös meghajtón:

H.I.R. – DOKUMENTUMOK – ÉRTÉKESÍTÉS TÁMOGATÁS – TUDÁSTÁR – HITELKIVÁLTÁS

N:\Hitelcenter\KÖZÖS\ÉRTÉKESÍTÉS TÁMOGATÁS\TUDÁSTÁR\HITELKIVÁLTÁS

Sikeres értékesítést!

Üdvözlettel:



SEBESTYÉN-OZSVÁR ÉVA

+36 70 454 0043

BIGGEORGE HOLDING
HC KÖZPONT KFT. – SZAKMAI VEZETŐ
1023 Budapest, Lajos utca 28-32.
Bécsi Corner Irodaház