

Kedves Partnereink!

2019. január 1-jétől Major László az EUB új értékesítési igazgatója, akit ezúton szeretnénk kicsit jobban bemutatni Nektek. Bízom benne, hogy előbb-utóbb mindannyiottokkal fog tudni találkozni, hogy személyesen is megismerhessétek. Az EUB értékesítési osztályát 11 éven át vezető Menyhei Tamástól sem búcsúzunk. Széleskörű szakmai tapasztalatára és erős partneri kapcsolataira vezérigazgatói tanácsadóként továbbra is számítunk.

Kérlek Benneteket, fogadjátok szeretettel Lacit, és forduljatok hozzá a legnagyobb bizalommal!

Köszönettel,



Lengyel Márk
elnök-vezérigazgató

Bár hivatalosan idén januárban kezdél nálunk, valójában már tavaly szeptember óta bejártál az EUB-ba, hogy Tamás mellett minél több, értékesítési területet érintő feladatba beleláss. Milyen élményeket, tapasztalatokat szereztél itt az elmúlt hónapok során?

Nagyon intenzív időszakban, a kezesi biztosítások idején érkeztem, így nem volt időm sokat elmélkedni. :) Mivel cégcsoporton belülről igazoltam át, ezért előtte is elég jól ráláttam az EUB életére. Őszintén mondom, hogy csak kellemes meglepetés ért, hiszen egy nagyon nyitott szervezeti kultúra fogadott remek kollégákkal, és Tamás tapasztalata különösen sokat segített a beilleszkedésben.

Szerinted mi az EUB legfőbb erőssége?

Szerencsére nagyon sokat felsorolhatnék, de talán kiemelném a nagyon jó partnerkapcsolatainkat, a kiváló termék és szolgáltatási hátteret és a rendkívül felkészült munkatársakat.

Mik a terveid, milyen céljaid vannak értékesítési vezetőként, mire számíthatnak Tőled az EUB partnerei és értékesítéstámogató kollégái?

Dolgoztam értékesítőként, értékesítési támogatóként és értékesítési vezetőként is. Azt gondolom, hogy ez a tapasztalat, valamint az a frissesség és objektivitás, amivel újként tudok ránézni a feladatokra, nagyon sokat segít abban, hogy az EUB eddig is kiváló eredményeit a jövőben tovább tudjuk növelni és elinduljunk olyan utakon is, amelyeken eddig még nem jártunk. A partnerek és a támogatók részéről nyitottságra, partnerségre, őszinte kommunikációra számíthatnak. A legfontosabb célom pedig az, hogy az EUB továbbra is piacvezető legyen az utasbiztosítási piacon, szakbiztosítóként legyünk innovátorok és a partnereink azt mondják rólunk, hogy velünk a legjobb dolgozni!

Mit lehet tudni Major Lászlóról, a magánemberről?

Nős vagyok, van egy 8 éves kisfiam. Hobbim a gasztronómia, a borok, az utazás és a sport szinte bármely válfaja. Alapvetően pozitív, vidám és maximalista típus vagyok, aki imád társaságban lenni. Talán egy Churchill idézet írja le legjobban az alap beállítottságomat: „Szeretem, ha mennek a dolgok. Ha nem mennek, szeretem elérni, hogy menjenek.”



Major László

- 1977-ben született Kapuváron
- Először tanári, majd közgazdász diplomát szerzett
- 2006-tól a Generali Csoport munkatársa. Előbb Győrben kirendeltség-, majd értékesítéstámogatói vezetőként dolgozott. Később, kiemelt hálózatfejlesztési szakértőként fő feladatai közé tartozott a 250 irodából álló képviseleti rendszer vezetése, valamint a prémium rendszer fejlesztése. A Generali előtt a D.A.S. értékesítési igazgatója volt.