

2016 FÉLÉVES EREDMÉNYEK

Történetének legjobb félévét zárta Társaságunk. A stratégiaváltást követő folyamat eredményképpen a Társaság 2016 első félévében biztosítástechnikai szinten 302 millió forint eredményt termelt, az igazgatási költségek levonása után a biztosítástechnikai eredmény 128 millió forint.

2016 első félévében az EMABIT **adózott eredménye 129 millió forint**, mely csaknem másfélszerese a 2015-ös hasonló időszaki eredménynek. Ne feledjük: **az EMABIT a hazai piac legfiatalabb nem-életbiztosítási szereplője** (nincs előzménytársaság, nem felvásárlással jött létre), így nincs olyan befektetése, melyen még a „régis szép idők” magas hozamai lennének láthatók. Ennek megfelelően a befektetési eredmény mindössze 28 millió forint nyereség, melynek jelentős része kamat és kamatjellegű bevétel, a csökkenő kamatkörnyezet következtében a biztosító jelentősen kisebb befektetési eredményt tud realizálni a tartalékain, mint az előző években.

Az **EMABIT** 2016 első félévében 2 842 millió forint bruttó díjbevételt ért el, **63 százalékkal többet**, mint 2015 első félévében. A kiugróan magas díjbevétel növekedést kismértékben magyarázzák technikai okok (együttbiztosítás – viszontbiztosítás közötti váltás), azonban a túlnyomó többsége a növekménynek tényleges, **valós teljesítményhez kötődik**. A dinamikus növekvő díjbevétel legnagyobb része a hazai casco piacon elért értékesítési sikerekhez kötődik, de érezhetően nőtt a vagyon és felelősségbiztosítási állományunk is (köszönjük ezúton is partnereinknek, azaz Nektek), illetve a **határon átnyúló** tevékenységünkhöz kapcsolódó **díjbevételünk is komoly mértékben nőtt** (ezt pedig nekik köszönjük 😊). 2016 első félévében az új szerzés összege 866 millió forint volt, és a félév végén a Biztosító 2 458 millió forintos állománnyal rendelkezett.

Speciális termékmixünknek köszönhetően a nettó kárhányadunk a korábban is kiemelkedően jónak mondható 39 százalékról 37 százalékra, míg a nettó kárhányad 11 százalékról 18 százalékra változott az előző évhez képest. A **nettó kárhányad növekedése** utal arra a **tudatos építkezésre**, melyben a káralakulás szempontjából megismert termékeknél folyamatosan csökkenti a viszontbiztosítás arányát, magasabb biztosítástechnikai eredményre törekedve. Hogy ez miért is érdekes? Nos, hogy egy-egy arányos viszontbiztosítás kivezetése megfelelő minőségű állomány esetén többletjuttalék fizetését is lehetővé teszi...

A Biztosító több viszontbiztosítási partnerrel áll kapcsolatban. A Biztosító kockázatait a vagyon biztosítások, felelősségbiztosítások, fuvarozói felelősségbiztosítások, szállítmánybiztosítások, kezesi biztosítások illetve a gépjármű-biztosítások területén fedezi viszontbiztosítással.

A Biztosító költségeiből 2016 első félévében a legjelentősebb tétel a megszolgált szerzési költség (823 millió forint), illetve az igazgatási költség (174 millió forint). Az igazgatási költségek 7 millió forinttal (4 százalékkal) nőttek 2015 azonos időszakához viszonyítva, a díjak növekedéséhez képest az igazgatási költségek növekedése elhanyagolható mértékű.

Összefoglalva: az **adózott eredmény** a fentiek eredményeképpen a 2015-ös hasonló időszaki eredményénél **jelentősen** (43 millió forinttal) **jobb**, elsősorban a magasabb biztosítástechnikai eredmény következtében.

(Jelen anyag jelentősen épít a tőzsdei jelentésünkre, a hasonlóság nem a véletlen műve 😊)

Busa Zoltán

ÚJ ONLINE ÉRTÉKESÍTÉS TÁMOGATÓ RENDSZER A SZÁLLÍTMÁNYBIZTOSÍTÁSOK PIACÁN

A CIG Pannónia Első Magyar Általános Zrt. 2012 áprilisa óta van jelen a szállítmánybiztosítási piacon, ami a **szállítmány (cargo)** biztosításokon kívül a nemzetközi (CMR) valamint belföldi (BÁF) fuvarozói felelősségbiztosításokat is magába foglalja. Emellett a szállítmányozói felelősségbiztosítási terület sem idegen társaságunk számára.



Piaci jelenlétünket fenti területek mindegyikén folyamatosan erősítjük. Ezen stratégia részeként került fejlesztésre egy a szállítmánybiztosítások megkötését támogató online rendszer, mely a termék angol nevét (szállítmány = cargo) is magába foglaló **E-Cargo / Cargo Insurance Express** (a két elnevezés azonos rendszert, de különböző értékesítési csatornát takar) névre hallgat.

A rendszert azzal a céllal fejlesztettük ki, hogy a szakmai hozzáértés mellett értékesítési támogatást nyújthassunk a szállítmánybiztosítási piac minden, de elsősorban azon résztvevői számára, akik eddig kevésbé fókuszáltak a piac ezen szegmensére.



Néhány szó magáról a szállítmánybiztosításról

A szállítmánybiztosítás fogalma első hallásra misztikusan csenghet, ámde semmi ördögösség nem bújik meg a fogalom mögött. Az viszont mindenképpen megemlítendő, hogy még a piac mindennapi szereplői között sem teljesen tiszta, melyik ezzel a területtel kapcsolatos módozat mire is nyújt pontosan fedezetet.

Nagyon röviden összefoglalva a **szállítmánybiztosítás** a vagyonbiztosításhoz hasonló jelleggel bír, azaz mindazon károkra nyújt fedezetet,

melyek az áruban azon időszak alatt keletkezhetnek, amikor az a feladási hely és a rendeltetési hely között úton van, legyen az a tengeren, levegőben, vagy akár közúton.

Sokan gondolják úgy, hogy a fuvarozónak átadott áruért a fuvarozó felelős, vagyis az abban keletkezett károkat minden esetben megtéríteni köteles. Ez azonban csak részben igaz. Egyrésztől bizonyos károk – például egy a fuvarozó hibájára vissza nem vezethető tűz - a **fuvarozói felelősség** alapján nem térülnek meg, másrésztől pedig a fuvarozói felelősség összegszerűsége tekintve is korlátozott – azaz nem a teljes áruértékgig térít. Nem is beszélve arról, hogy a fuvarozó felelőssége az összegszerűség mellett még az áru típusától vagy területi hatálytól függően is korlátozott lehet.

A teljesség kedvéért említést érdemel még a **szállítmányozói felelősségbiztosítás** is, mely a fuvarozói felelősséggel szem-



ben az áru továbbításával kapcsolatos fuvarszervezői tevékenységből fakadó károkozásra vonatkozik, s ebből adódóan szintén csak részben fedezi a szállítmánybiztosítási károkat.

Szállítmánybiztosítást tehát nemcsak érdemes, hanem javasolt is kötni. Import szállítások esetén azért, mert egy esetleges kár esetén senki nem szeretne a kártérítésért egy külföldi biztosítóval hadakozni. Nem képezheti vita tárgyát, hogy egy Magyarországon bejegyzett biztosítóval szemben egy magyar exportőr, vagy importőr sokkal egyszerűbben érvényesítheti a jogait. Végül export esetén sem közömbös legfőképp a vevő megtartása szempontjából, hogy születik-e kár esetén kártérítés vagy sem.



A nemzetközi szállítmánybiztosítást az eladónak legalább addig a pontig javasolt megkötnie, amíg az áruhoz kapcsolódó kockázat átszáll a vevőre, illetve a vevőnek arra az útvonalszakaszra, ahol az áruhoz kapcsolódó kockázatokat viseli.

A kockázat valamint a költségek átszállását eladóról a vevőre az Incoterms szabályozza, de ennek bővebb ismertetése egy későbbi témánkat képezheti.

Most térjünk rá az **E-Cargo** illetve **Cargo Insurance Express** részletes bemutatására.

Hogyan is működik az online rendszer?

Az online rendszerben történő regisztrálásra, majd díjkalkulációra előzetes keretszerződés megkötése után van lehetőség. A rendszer használata egyszerű, felhasználóbarát, a használat előnyeit az alábbi pontok szerint foglaltuk csokorba:

- ✓ nem szükséges külön telepítés illetve program használata, a felület **bárhonnan, bármikor elérhető**;
- ✓ használata **kényelmes és gyors**, ami a szállítványozók piacán külön előnyt biztosít a kereskedelmi partnerekért vívott harcban;
- ✓ azonnali, előzetes díjkalkulációt tesz lehetővé, szerződéskötés esetén pedig a **szállítványbiztosítási kötvény** rögtön kinyomtatható partnereink választása szerint **magyar** valamint **angol nyelven**;
- ✓ a rendszerben elérhető standard díjtételeken túl **lehetőség van egyedi feltételek és díjtételek** kialakítására is;
- ✓ a szállítványozók által jól ismert nemzetközi **Institute Cargo Clauses** és a hazai piacra adaptált szállítványbiztosítás feltételek egyaránt elérhetők a rendszeren keresztül;
- ✓ **bármilyen fuvarozási módra alkalmazható**, beleértve a kombinált fuvarozási módot is.


Reméljük, hogy a bemutatott rendszer elnyeri partnereink tetszését, és segítségével további kapcsolódási pontokat találunk együttműködésünkben. Mindemellett természetesen minden egyéb értékesítési csatornán keresztül állunk régi és új partnereink rendelkezésére.

Tengelyics Helga és Hunyi Zsolt



Az online rendszerrel kapcsolatos kérdései esetén az alábbi elérhetőségeken vehetik fel velünk a kapcsolatot:

 hunyizsolt@pannoniabiztositas.hu

 +36 70 883 5569

 tengelyics.helga@cig.eu

 +36 70 466 0809

ISMERD MEG KOLLÉGÁIDAT

Balla István

KOCKÁZATVÁLLALÁSI ÉS TERMÉKMENEDZSMENT IGAZGATÓ

Májusban csatlakoztál a CIG Pannóniához. Honnan, milyen területről érkezted?

Ha nagyon röviden kéne szakmai múltamat összefoglalni, azt mondanám, „3 in 1”. Kicsit hosszabban kifejtve: több mint 20 éve dolgozom a biztosítási szakmában, tapasztalatom jellemzően három nagyobb területre vonatkozik. Az első kilenc évemet viszontbiztosítási területen töltöttem, majd foglalkoztam nemzetközi biztosításokkal és a vállalati biztosítások majd minden típusával. Nehéz lenne választanom közülük, mert minden területnek megvan a maga „szépsége”. A viszontbiztosítás nagyon jó szakmai, elméleti alapot teremtett, amelyet aztán sikeresen alkalmaztam a nemzetközi területen és később a vállalati biztosításokban is. Különösen utóbbira tartom érvényesnek, hogy soha nincs benne ismétlődés, minden egyes ügy, vagy projekt tartalmaz újdonságot, így ráunni szinte lehetetlen. Mindebből az is következik, hogy folyamatosan fejlődni, tanulni lehet és kell annak érdekében, hogy versenyképesek maradjunk és növekedni tudjunk. Szakmai múltam főbb mérföldkövei cégekre bontva: AEGON, Zürich Biztosító, UNIQA, Allianz, ASTRA.



Miért a CIG Pannóniát választottad?

Csatlakozásom előtt piaci versenytársként folyamatosan figyelemmel követtem - többek között - a CIG Pannónia tevékenységét is. Amikor a konkrét megkeresést kaptam, valójában már nem volt kérdés bennem ez a választás. Egyrészt úgy gondolom, hogy tapasztalatom egybevág azokkal a feladatokkal, amelyek itt rám várnak, másrészt igen inspirálóan tartom azt a környezetet, amely itt fogadott. Itt gondolok egyrészt a szervezeti háttérre, feltételekre, de nagyon fontosnak tartom a jó munkahelyi hangulatot is.

Mesélj kicsit a munkádról, pontosan milyen feladataid vannak?

A névkártyámon az szerepel, hogy „Kockázatvállalási és termékmenedzsment igazgató”. Feladataim igen sokirányúak, a

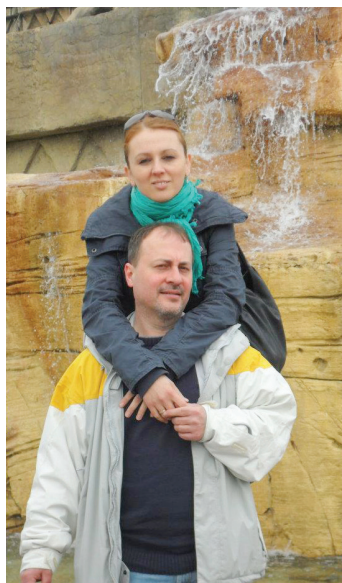


kockázatvállalással és termékfejlesztéssel kapcsolatos meghatározást nem értelmezem kizárólagosan, így részt veszek néhány kapcsolódó társterülettel való együttműködésben és különböző projekteken is. Az első három hónapomat javarészt a hagyományosnak mondott termékek megismerésével töltöttem. Most következnek a speciális, egyedi megállapodások mentén működő területek, amelyek száma, mérete bevallom meglepett, amikor először találkoztam velük. Mindamellert úgy gondolom, hogy ebben a piaci és gazdasági környezetben a növekedéshez nagy szükség van a gyors, egyedi megoldások képességére, kihasználva például a szervezetünk jellegéből adódó ru-

galmasságot, vagy az EU szabályai által kínált átjárhatóságot.

Mennyire sikerült pár hónap alatt felvenni a ritmust, megismerkedni a kollégákkal?

Ahogy mondani szokás, kicsi ez a piac, így több „új” kollégámat már régóta ismerem. Vannak köztük, akikkel már együtt



dolgoztam máskor, más helyen. A személyes kapcsolatot nemcsak az üzleti életben tartom lényegesnek, ezért számomra nagyon fontos volt, hogy az első 2-3 hónap során sort kerítettem az összes, területemhez tartozó kollégámmal egy személyes, négy szemközti bemutatkozó beszélgetésre.

Jellemezd magad pár szóban, milyen ember- sőt: milyen főnök vagy?

Ez nem könnyű kérdés. Szeretek nevetni, a humort igen fontosnak tartom. Egy dolog, amit semmiképpen nem tudok elfogadni, vagy megérteni az a rosszindulat. Főnökként a legfontosabb szempontom, hogy – magamat is beleértve – mindenki legyen igényes a munkája minőségére. Ehhez szeretnék is minden segítséget megadni annak ellenére, hogy sajnos gyakran vannak olyan objektív tényezők, amelyek ezt akadályozzák. Némi kreativitás nem árt ilyenkor. Azt szoktam mondani a kollégáimnak, hogy problémáikkal bármikor kereshető vagyok munkaidőn kívül is. A fent vázolt jó munkahelyi légkört itt is fontosnak tartom megemlíteni.

Mit lehet tudni a családról, gyerekekről?

Előző házasságomból két nagy lányom van, Kinga és Réka. Ők most egyetem mellett dolgoznak és részben már önálló életüket élik. Sokáig Budapesten éltem, majd párommal és Bogi lányával nyolc éve költöztünk Diósdra. Az állandó létszám 3 fő, amely rendszerint hétvégeken kiegészül az én lányaimmal és van három menhelyes kutyánk is.

Utazol valahova a nyáron?

Bár ez még messze van, de nagyon szeretünk utazni, tervek mindig vannak. Jelenleg úgy néz ki, hogy Máltára, vagy Spanyolországba szeretnénk eljutni. Nagy kedvencünk a Balaton, arra minden nyáron szakítunk időt, rendszerint Vonyarcvashegy a bázis. E mellett London a mániám. Szerencsére már sokszor voltam ott munkaként még viszontbiztosítós korszakomban és turistaként is.

Sportolsz valamit? Ha igen milyen rendszerességgel és mióta?

Igen, bár a rendszeresség gyakran terv marad. A kerti munkákat is ide sorolnám, de szeretek úszni és kerékpározni. Utóbbiban már hagyomány, 10 éve minden évben megkerüljük a Balatont. Bár sajnos nem minden évben sikerül, de telente igyekszünk néhány napra eljutni síelni is.

Milyen zenei stílus áll hozzád közel?

The Beatles. Utolsó koncertélményem: The Bits, a legmeghatározóbb pedig egy McCartney koncert volt Bécsben, mikor Sir Paul McCartney két éve erre járt. Azért nem jellemző rám a kizárólagos beatle-mánia, nagyjából mindenevő vagyok...



Van kedvenc ételed? Esetleg el is tudod készíteni?

Sok mindent szeretek, inkább arról tudok beszámolni, mit nem. A feketelista: baromfi, hal és a cukkini. Amit én is el tudnék készíteni, az jellemzően a bolognai spagetti és a tatár beafsteak, utóbbival versenyt is nyertem egy baráti körben.

Hogyan szoktál kikapcsolódni egy nehéz nap után? Van valami hobbid?

Szerintem a legjobb kikapcsolódás a barátokkal összejönni. Sok barátunk van és rendre szervezünk egy sörözést, vagy nálunk egy kerti sütögetős, raklettezős összejövetelt.

Van kedvenc író vagy kedvenc könyv, amit akár többször is elolvastál már?

Karinthy Frigyes és Ferenc, Kosztolányi, Radnóti.