



## MUNKANÉLKÜLISÉG Biztosítás Értékesítési útmutató

### Miért jó ez a biztosítás az ügyfeleknek (értékesítési érvek)?

1. Mert amennyiben elveszíti állását, a biztosító fix összeget fizet a számára akár 12 hónapig (de választható 6 illetve 9 hónap is).
2. Mert az első pontban vázoltak akkor is igazak, ha betegállományba kerül.
3. Mert a kapott kártérítés szabad felhasználású, az Ügyfél szabadon dönti el, hogy mire költi a prioritásai függvényében: hiteltörlesztések, közüzemi számlák, stb.

### Kötési folyamat

#### Kizáró feltételek ellenőrzése:

- A. Személyes feltételek ellenőrzése: 12 pont, amelyek megtalálhatók az ÁBF 2.2 pontjában és az APRILNET-en.
- B. Hitelfeltételek ellenőrzése: csak olyan ügyfél köthet biztosítást, aki az elmúlt 6 hónapban hitel- vagy lízing szerződést írt alá:
- ingatlan alapú jelzáloghitelre (hitelösszeg min. 5 millió Ft, futamidő min. 5 év);  
vagy
  - autóhitelre (futamidő min 3 év, hitelösszeg min. 1 millió Ft, önerő a gépjármű értékének min. 10%-a);  
vagy
  - gépjármű lízingre (futamidő min. 3 év, gépjármű értéke min. bruttó 1,5 millió Ft.).

T



#### Csatlakozási Nyilatkozat kitöltése (elektronikus)

T



Csatlakozási Nyilatkozat nyomtatása + aláírás  
Csekk nyomtatása - első díj (kivétel halasztott díjfizetés)

T



Csoportos beszédés esetén „Csoportos beszédési felhatalmazás” nyomtatása + aláírás

T



Díj befizetése postán (nem halasztott díjfizetés esetén)

T

Ü



#### Dokumentumok és csekk másolat postázása.

Dokumentumok: Csatlakozási Nyilatkozat, Bérpapírok másolata (3 hónap), Hitelszerződés másolata (a szükséges oldalak), Csoportos Beszédési Megbízás felhatalmazás szükség esetén.

T

Ü



T TANÁCSADÓ

Ü ÜGYFÉL